

Die Obermann Consulting GmbH ist ein Beraterteam aus Psychologen, Wirtschaftspsychologen und Ökonomen mit langjähriger Spezialisierung auf Eignungsdiagnostik, Führungskräfteentwicklung und Potenzialanalysen sowie die Entwicklung von Test- und Fragebogenverfahren.

Um dem steigenden Bedarf an Digitalisierung in der Personalauswahl und der zunehmenden Nachfrage nach innovativen und neuartigen Testverfahren zu begegnen, wurde Anfang 2018 das Tochter-Startup BROOKLYNMAXX gegründet.

WIR SUCHEN ZUR BEGLEITUNG UNSERES DIGITALEN WANDELS

(Senior) Sales Manager/in (m/w/d) in Vollzeit

DAS SIND DEINE AUFGABEN:

- Als Sales Manager (m/w/d) betreust du unseren Kundenstamm im nationalen und internationalen Bereich
- Du hast den Markt im Blick, kannst fachkompetent und souverän akquirieren und bist bereits gut vernetzt
- Du verantwortest die Angebotserstellung und Vertragsprüfung bis hin zum Auftragsabschluss
- Du berätst unsere Kunden zu unseren Diagnostik- und Testverfahren
- Testkunden & Links werden über unser eigenes Testportal betreut
- Zeitgleich wirkst du an der Weiterentwicklung diagnostischer Testverfahren & Assessments mit
- Du hast Spaß an Leitungsfunktionen eines Teams
- Terminplanung und Koordination, sowie Organisatorische Vor- und Nachbereitung liegen dir
- Du bearbeitest Anfragen und erstellen passende Angebote für Neukunden

DAS BRINGST DU MIT:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Psychologie oder ähnlichen
- Dich begeistert der Verkauf und du hast Spaß an der Beratung von Kunden
- Deine Kommunikationsstärke, Entschlossenheit und Überzeugungskraft zeichnen dich genauso wie Flexibilität, hohes Engagement und eine ausgeprägte Vertriebsaffinität aus
- Idealerweise bringst du erste Erfahrungen im Sales oder im Umgang mit Kunden mit
- Du hast Interesse an Psychologie und psychologischen Testverfahren

Wir freuen uns über die Zusendung deiner vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

info@brooklynmaxx.com

Bei Fragen melden Sie sich gerne unter: 0221 / 920460